

RISO BENELUX – vacature: Accountmanagers

Korte omschrijving:

RISO BENELUX zoekt commerciële accountmanagers met 3- tot 5 jaar B2B ervaring ter versterking van het sales team. Ben jij ondernemend, communicatief vaardig en zijn targets eerder een stimulans dan een drempel? Dan komen wij graag in contact met jou!

Functieomschrijving:

In deze zelfstandige en dynamische functie ben je verantwoordelijk voor het realiseren van jouw individuele en commerciële doelstellingen en het leveren van een significante bijdrage aan het teamresultaat. Je bent verantwoordelijk voor de opbouw, het beheer en de uitbreiding van je eigen klantenbestand. Om dit doel te bereiken initieer je acquisitie waaraan je effectief opvolging geeft, en genereer je actief nieuwe business in jouw gebied. Dit zal voor een groot gedeelte bij nieuwe relaties zijn.

Werkzaamheden:

- 🔗 Relaties onderhouden en het signaleren van te vervangen machines bij bestaande afnemers.
- 🔗 Door middel van acquisitie nieuwe klanten binnenhalen.
- 🔗 Optimaal gebruikmaken van de showroom en demonstraties op locatie om potentiële klanten te interesseren voor onze printoplossingen.
- 🔗 Bijhouden van de CRM-database.
- 🔗 Offertes opstellen en leveringscondities met de klant afstemmen.
- 🔗 Rapporteren aan de branchmanager.

Functie-eisen:

- 🔗 Minimaal HBO werk- en denkniveau (eventueel aangevuld met NIMA A en/of NIMA B Sales).
- 🔗 3- tot 5 jaar relevante commerciële werkervaring. (bij voorkeur in een B2B omgeving binnen het vakgebied van multifunctionals, printers e.d.).
- 🔗 Commercieel, targetgericht en flexibel.
- 🔗 Sociaal en communicatief vaardig.
- 🔗 Woonachtig in het noorden of het zuiden van Nederland.
- 🔗 In het bezit van rijbewijs B.
- 🔗 De Nederlandse en Engelse taal goed beheersen in woord en geschrift

Wij bieden

Bij RISO krijg je een prima salaris en de mogelijkheid aantrekkelijke bonussen te behalen. RISO stelt tevens een leaseauto, een laptop en een mobiele telefoon ter beschikking.

Over de organisatie

RISO BENELUX, aangestuurd door RISO FRANCE, is onderdeel van het Japanse concern RISO KAGAKU Corporation. Er liggen de komende jaren grote uitdagingen voor de organisatie in het verschiet. Het Japanse concern is opgericht in 1946 en houdt zich bezig met het ontwikkelen, produceren en verkopen van printsystemen. De RISO groep is uitgegroeid tot een grote speler op de printermarkt, heeft wereldwijd vestigingen en is genoteerd aan de beurs van Tokyo.

Bekijk voor meer informatie over onze organisatie, producten en diensten www.riso.nl.

Geïnteresseerd?

Stuur je sollicitatie met CV per e-mail naar m.djekic@risobnl.nl met als onderwerp 'vacature Accountmanager'.