



GENEREER MEER SALES VIA HET NIEUWE
RISO SERVICES PLATFORM



IT'S UNIQUE AND IT'S FOR YOU





Wie zijn wij...

RISO: wie zijn wij?

**Al meer dan
50 jaar
specialist in het
printen op hoge
snelheid**

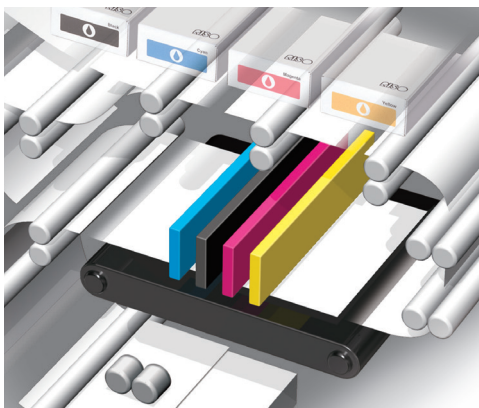
- RISO KAGAKU Corporation, een Japanse groep die is opgericht in 1946, telt bijna 3.600 werknemers verspreid over 24 filialen in meer dan 150 landen.
- RISO BENELUX is een dochteronderneming van RISO KAGAKU Corporation en is gevestigd in Sassenheim.
- RISO ontwerpt, produceert en vermarkt unieke en innovatieve productie printsystemen. Meer dan 10% van de jaaromzet wordt in onderzoek en ontwikkeling geïnvesteerd.

Een unieke en eigentijdse technologie

→ KOUDE INKJETTECHNOLOGIE:

- In kleur printen op hoge snelheid met een uiterst concurrerende prijs per exemplaar.
- Extreem betrouwbaar om gemakkelijk alle printvolumes aan te kunnen.
- Milieuvriendelijk, geen uitstoot van ozon en beheersing van de CO₂-uitstoot en het elektriciteitsverbruik.
- Het papier vervormt niet: ideaal voor verwerking op nabewerkings-apparatuur (vergaren, opnieuw printen, couverteren).

**Koud-
inkjetprinten
voor een
optimale
prijs-
prestatie-
kleur &
verhouding**



*Inkjetproductie
op hoge snelheid
dankzij de
horizontale
papierdoorvoer onder
de printkoppen.*

Al 16 jaar lang een pionier in
inkjettechnologie en printen in kleur:
RISO heeft een echte voorsprong in de
markt voor digitaal drukken met een
hoge productiviteit.



Hoe werkt het platform?

Contacteer ons wanneer u ons nodig heeft...

**Geen doelstellingen,
geen contracten,
geen investeringen...
de "3 pijlers" van
ons platform, zijn
speciaal voor u
opgesteld!**

- Bij RISO zijn we ervan overtuigd dat alle printdistributeurs minimaal 1 klant hebben die blij zullen zijn met een RISO inkjet-oplossing.
- Neem deel aan de inkjetrevolutie zonder verplichtingen of vaste targets! Het is heel eenvoudig KLIK op de platformpagina via riso.nl - CONTACTEER ons direct en ACTIE vanuit ons naar u toe = gegarandeerd!
- Laat ons het werk voor u doen! Onderscheid uw aanbod en genereer vraag wat gelijk staat aan hogere winstmarges, terwijl u profiteert van mogelijkheden zonder verplichtingen.
- Waarom niet? Geen investeringen nodig, geen verplichtingen en minimaal risico. Neem gerust per gelegenheid contact met ons op en profiteer zoals anderen dat al voor u hebben gedaan! Zo simpel is het!

Opvattingen vanuit uw oogpunt:

→ Ik ben een kantoormachine dealer

- Ik verkoop al verschillende merken kopieerapparaten en heb verschillende distributie-contracten. Het komt weleens voor dat Ik klanten tegenkom die een ander productassortiment nodig hebben.
- Inkjet zou een optie kunnen zijn, waarom niet? Maar het is onbekend terrein voor mij.
- Ik wil niet weer een contract ondertekenen met alle verplichtingen van dien zoals de aanschaf van demo-machines, verwachte targets, trainingen en andere kosten, etc.
- Dit alles om misschien 2 á 3 machines extra per jaar te verkopen? Dat is het mij niet waard...

→ Wat als...?

- Wat als ik geen contract zou hoeven te ondertekenen om inkjet te kunnen verkopen?
- Wat als ik de techniek eenvoudig zou kunnen demonstreren, zonder te hoeven investeren in een showroommodel?
- Wat als ik mijn technische dienst niet hoeft op te leiden voor inkjet?
- Wat als er een inkjet service platform zou zijn dat al deze twijfels zou kunnen wegnemen? Zou ik het dan nog steeds niet proberen?

Opvattingen van RISO:

→ Wij zijn een inkjet fabrikant

- Momenteel verkopen we geen inkjet of verbruiksartikelen via dealers...
- Alleen gerichte focus in inkjet leidt tot optimale verkoopresultaten, maar hoeveel distributeurs zijn bereid zich hieraan te committeren?
- We weten dat elke distributeur minstens 2 of meer klanten heeft waarvan een RISO-inkjet perfect zou passen! Maar we hebben geen toegang tot deze klanten.
- We willen ons marktaandeel in NL vergroten via een distributiekanaal, maar willen dit niet te ingewikkeld maken...

→ Wat als...?

- Wat als we het distributeurs gemakkelijker zouden maken?
- Wat als we distributeurs een reeks onbeperkte diensten zouden aanbieden?
- Wat als we geen initiële investering (demo-machine, + training etc.) zouden opleggen? Waarom werken we niet gewoon samen zonder beperkingen zodat er mooie verkopen uitkomen in het voordeel van beide partijen?
- Wat als we bewijzen dat we distributeurs een goede winstmarge kunnen bieden tegenover weinig inspanning. Zouden ze het dan niet proberen?



Pijler 1

INKJET- EXPERT-SERVICE

**Slechts één klik
verwijderd van
gepersonaliseerde
hulp van een van
onze inkjet
experts...**

De RISO INKJET EXPERT SERVICE biedt u een breed spectrum aan diensten op maat waarvan u zelf kunt kiezen of u er wel of niet gebruik van wilt maken. Denk hierbij aan bijvoorbeeld het assisteren tijdens het gehele verkoopproces. Wij begeleiden op uw verzoek alle stappen van het verkoopproces zodra u een geïnteresseerde klant of prospect in zicht heeft. Daarnaast kunnen wij ook het verkoopproces voor u afronden.

Waarom is deze service onderdeel van het Services Platform? Heel simpel, omdat wij bij RISO anders en opportunistisch zijn. Een succesvolle installatie van een RISO inkjet is ons einddoel. Uw verkoop en succes is ook ons succes! We weten dat het verkopen van een RISO iets anders is dan het verkopen van een kopieerapparaat, dit omdat de eisen en volumes van klanten vaak onverenigbaar zijn. Wij hebben hier ervaring mee en helpen u dan ook graag om een succesvolle verkoop te realiseren!

Onze unieke Demo-bus service tot uw beschikking

Als onderdeel van de verkoopservice van RISO staat een demo-bus service tot uw beschikking. Dit is een RISO-concept dat in heel Europa wordt gebruikt met een bewezen succespercentage. Elke verkochte RISO-inkjet is verkocht via minimaal 1 demonstratie per demo-bus.

Een toegewijde RISO-partnermanager zal u bijstaan aanwezig om de technologie aan de geïnteresseerde partij te demonstreren. U kunt binnen 48 uur na de online aanvraag een beroep doen op deze dienst.



Your Sales & Marketing consultants

**Een
demonstratie
op locatie is
een essentieel
onderdeel van
ons succes
verhaal!**

→ INKJET-EXPERTISESERVICE VOORDELEN:

- Ondersteuning van een RISO-partnermanager.
- RISO-demo bus dienst op aanvraag.
- Onderhandelings- en strategieondersteuning van onze Nederlandse Sales Manager
- Marketingondersteuning, marketingmateriaal (brochures, flyers, acties etc.)





Pijler 2

TECHNISCHE SERVICE

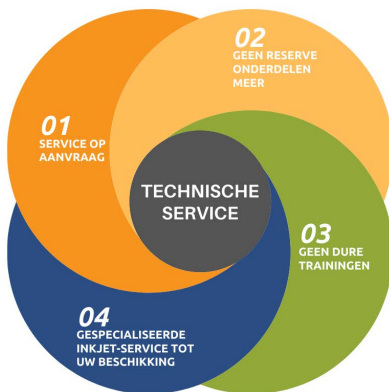
**Binnen 1 dag
technische
hulp op
locatie bij uw
klanten.....**

Het Technische Service onderdeel van het platform is ontworpen om extra kosten te elimineren en het tijdsbeheer te verbeteren. We hebben geluisterd naar onze andere Europese partners en zijn tot de conclusie gekomen dat zij liever gebruik maken van de hoogopgeleide inkjet-engineers van RISO in plaats van intern personeel op te leiden. Dit wordt vaak ervaren als tijdrovend en prijzig.

Bovendien, als een technicus zich niet dagelijks bezighoudt met inkjetinstallaties of -services, kan het serviceniveau aan een klant lager zijn dan uw klanten van u verwachten. Waarom? Omdat Inkjetprintsystemen technologisch anders in elkaar zitten. Via ons platform elimineren wij dit voor u en bieden wij u in plaats daarvan gebruik van onze snelle interne technische service,.

Onze RISO service-engineers staan tot uw beschikking!

Via één klik op de knop op ons 'Services Platform' kunnen uw klanten technische hulp aanvragen. Deze kunnen variëren van jaarlijkse controleverzoeken tot plotselinge printerstoringen evenals inkt patroon aanvragen. Deze service is snel en eenvoudig voor u en uw klanten.

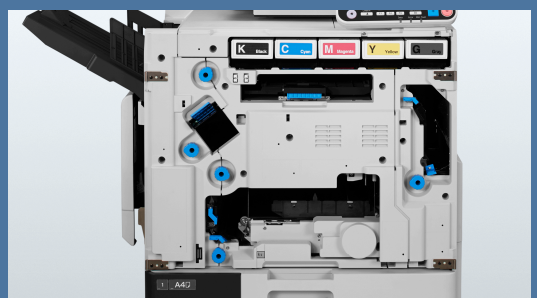


Neem contact met ons op voor meer gedetailleerde informatie over de technische service-voordelen.

U hoeft niet te investeren in reserveonderdelen of uw personeel op te leiden... Ons team zal uw klanten bijstaan...

→ RISO SERVICE VOORDELEN

- Ondersteuning door onze toegewijde en goed opgeleide inkjet-engineers.
- Klik & Reactie platform voor al uw klanten die deze service nodig hebben.
- U hoeft uw personeel niet op te leiden of inkjet-engineers in te huren, wij regelen dit voor u!
- Geen investering in reserveonderdelen.





Pijler 3

RENDABILITEIT

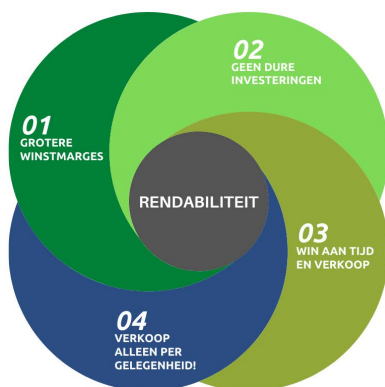
Behaal een hogere winstmarge door specifieke klanten een RISO-inkjetprinter aan te kunnen bieden...

Het nieuwe RISO Services Platform garandeert niet alleen een uitstekende dienstverlening en vrijblijvende samenwerking. Het kan u ook een mooie stijging van omzet en marge bieden zonder al te veel inspanningen vanuit uw kant. Maar hoe werkt dit dan?

- RISO-inkjetverkoop genereren hogere marges winstmarges per verkoop.
- Vaak worden er grotere printvolumes worden verkocht naast een inkjet.
- Eerder gemiste marges van wat grotere klanten worden nu behaald met een inkjet van RISO.
- Geen kosten van reserveonderdelen, technische service, demo-machines en opslag van voorraden = grotere winstmarges.

Winst maken met minder inspanning!

Bij RISO is ons motto "Laten we het simpel houden". Waarom? Dat is simpel te beantwoorden, door het verkoopproces te vereenvoudigen, kunnen alle betrokken stakeholders tevreden zijn met het resultaat. De klant krijgt een mooi stukje technologie voor een goede prijs, de distributeur krijgt toegang tot nieuwe technologie zonder te hoeven investeren en maakt toch een mooie winst en RISO krijgt de kans om nog een inkjet in de Benelux te plaatsen. Alle betrokkenen zijn blij!



Neem contact met ons op voor onze verschillende pakketten of maatwerk mogelijkheden.

Er zijn vele vormen van samenwerking mogelijk. Alle opties zijn gegarandeerd gunstig voor u!

→ WINSTGEVENDE PARTNERSHIPS ZIJN LANGDURIG

- Geniet van maximale marges. Hogere volumes = hogere winstmarges met RISO inkjet.
- Geen verkoopdoelstellingen = geen druk > alleen per gelegenheid verkopen!
- Geen hoge investeringskosten (showroommachines, minimum orders/jaar etc.)
- Een kans om echte eco-printopties te verkopen zonder beperkingen.





Onze producten...

→ Een hoogwaardig kantoorassortiment

COMCOLOR FT SERIES

- De snelste office printer op de markt met snelheden tot wel 140 pagina's per minuut.
- Ongeëvenaarde prijs-prestatieverhouding.
- Veelzijdige oplossingen met een breed scala aan afwerkingsmogelijkheden, waardoor de configuratie kan worden afgestemd op de eisen van klanten.
- Producten die het milieu daadwerkelijk sparen.
- Systemen die zeer gebruiksvriendelijk zijn dankzij uiterst intuïtieve interfaces.
- Flexibiliteit en autonomie om pieken in de productie aan te kunnen.
- Ultracompacte apparatuur.



140 ppm

RISO ComColor FT5430

→ Innovaties met een hoge toegevoegde waarde

UNIEK IN
DE WERELD



RISO ComColor GD9630

DE RAZENDSNELLE COMCOLOR GD SERIES

- Dankzij de kracht van de FORCEJET™-technologie die gebruikt is om de ComColor GD-serie te produceren, kunt u eenvoudig 160 pagina's per minuut in zwart-wit en kleur afdrukken zonder snelheidsverlies.
- De FORCEJET™ inkjettechnologie zorgt voor een optimale uptime: het papier wordt niet blootgesteld aan een warmtebron en krult dus niet. Dit vermindert aanzienlijk het risico op papierstoringen die gepaard gaan met papierdoorvoer en in het naverwerkingsproces tijdens het invoegen en afwerken.

COMCOLOR AFWERKING & CONTROLLER MOGELIJKHEDEN (FT & GD SERIES)

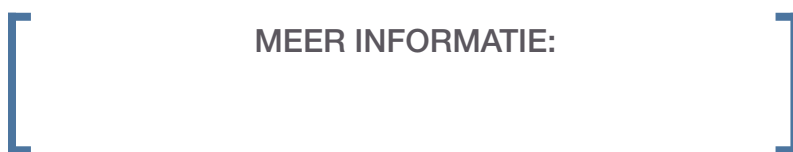
- Multifunctional Finisher
- Offset stapling unit
- Scanner
- Extra paper input (2000 sheets A4)*
- Perfect Binder**
- High Capacity feeder and stacker**
- Fiery Controller**
- Alphastream starter & Pro**
- RISO ComColor Express Controller

* alleen voor de FT-reeks

** alleen voor de GD-reeks



Hogecapaciteitsinvoer (links) & de extra papierinvoer 2000 vel A4 (rechts).



+31 (0)252 240730
marketing@risobnl.nl



IT'S UNIQUE AND IT'S FOR YOU



riso.nl

RISO BENELUX | Oosthoutlaan 4
2171 TZ Sassenheim | T. +31 (0)252 240730

RISO en ComColor zijn gedeponeerde handelsmerken van RISO KAGAKU Corporation.
Met plantaardige inkt (IMPRIM'VERT® - PEFC/10-31-1118) op PEFC™ gecertificeerd papier geprint in Frankrijk
Bronnen: RISO-database | TBWA\CORPORATE | Gettyimages®